

Selbstständige/r Handelsvertreter/in im Außendienst – Direktvertrieb für Österreich

- ❑ Sie wollen Ihr Verkaufstalent sowohl im B2C als auch im B2B-Bereich einsetzen?
- ❑ Sie wollen attraktive Produkte in Ihrer Region erfolgreich anbieten?
- ❑ Sie wollen sofort und nachhaltig Erträge erzielen?

Unser Angebot:

Starten Sie mit vier innovativen Produktgruppen, die wir im Zuge unserer Entwicklung laufend erweitern. Profitieren Sie von unserer langjährigen Markterfahrung, unserem Know-how, einer umfassenden Schulung sowie regelmäßiger Information und laufender Betreuung. Unterstützung erhalten Sie vom Back-Office, Anwendungstechniker, sowie in Zusammenarbeit mit einem jungen und motivierten Team. Transparente Provisionsregelung und Abrechnung. Anfragen an unserer Zentrale aus Ihrer Region werden ohne Ausnahme an Sie weitergeleitet. Gebiets- und / oder Kundenschutz sind möglich und werden vertraglich geregelt. Ein Fixum ist VB.

Was Sie mitbringen sollten:

- ❑ Erfahrung sowie Kontakte und ein weitreichendes Netzwerk aus dem Bereich: Boden-, beläge & -systeme – sowie Feinsteinzeug. Ihr Netzwerk umfasst: Architekten, Planer, Laden- & Messebau, LEH Lebensmitteleinzelhandel) uvm.
- ❑ Unsere Produkte sollten Ihr Portfolio ergänzen, erweitern jedoch nicht in Konkurrenz mit anderen Produkten stehen
- ❑ Begeisterung für den Vertrieb von innovativen Produkten, die sowohl im Unternehmen als auch in Privatbereich einsetzbar sind
- ❑ Seriöses und eloquentes Auftreten, zielstrebigem Einsatz, Selbstorganisation sowie konsequente Abschlussorientierung gehören zu Ihren Stärken
- ❑ Wir setzen Herzblut für unsere Produkte voraus
- ❑ Die Möglichkeit in ganz Österreich tätig zu sein
- ❑ Führerschein (B) und eigener PKW
- ❑ MS-Office Anwendungen mit Mobilität

Wie Sie sich bewerben:

Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit allen relevanten Unterlagen an

personal@arsratio.at oder per Post an

ArsRatio GmbH, PERSONAL, Perlmooserstr. 2, A-6322 Kirchbichl